

Plattform unterstützt kleine und mittlere Unternehmen bei kollaborativer Robotik

Cobots im Mittelstand

Mit dem Cobot-Start-up Coboworx will der langjährige Fanuc- und Midea-Manager Olaf Gehrels mittelständische Unternehmen beim Einstieg in die Cobot-Nutzung unterstützen.

Autor: Bernhard Foitzik

Bei Coboworx hat Olaf Gehrels ein erfahrenes Team an seiner Seite, denn zur Geschäftsführung gehören auch die ehemaligen Fanuc-Manager Klaus Wagner und Ralf Zeisberger. Über 100 Jahre Erfahrung in der Roboterbranche kann das Coboworx-Team in die Waagschale werfen. Coboworx ist vor allem eine Plattform zur Beratung von mittelständischen Unternehmen und bildet gleichzeitig ein Netzwerk von Partnern.

Dabei beginnt die Arbeit von Coboworx schon früher, nämlich bei der Frage: Lohnt sich Automatisierung überhaupt? Olaf Gehrels: „Wir wollen die KMU dort abholen, wo sie stehen.“ Das ist bei der Roboterautomatisierung und speziell beim Cobot-Einsatz noch sehr am Anfang. „Dieses Marktsegment muss sich tatsächlich noch finden, auch wenn es inzwischen beachtliche Markterfolge gibt.“ Immerhin ist der Markt der kollaborativen Robotik der am schnellsten wachsende Teilbereich der Robotik. Dass die Zahl der Anbieter entsprechender Roboter zunimmt, wie zuletzt erst die iREX in Tokio gezeigt hat, begrüßt Olaf Gehrels: „Damit entsteht und be-

gleitet uns eine noch größere Dynamik am Markt. Wir sehen für uns jedenfalls genügend Potenzial.“

Mit der Plattform als zentrale Umschlagstelle für Informationen will Olaf Gehrels Interessenten und Anbieter zusammenbringen – mit fachmännischer Beratung. Tragende Säulen im Angebot sind Schulung und Service. Die Coboworx Academy soll persönliche Beratung und Schulung vor Ort sowie Online-Informationen miteinander kombinieren: Normenkunde, Wartung, Programmierung und Bedienung werden in unterschiedlichen Formen vermittelt. „Ziel ist es immer, die Investitionsentscheidung mit Fakten und prozessfertigen Lösungen zu unterstützen“, so Olaf Gehrels. Dabei soll der Kunde in die Lage versetzt werden, die ersten Schritte selbstständig gehen zu können.

„Prozessfertige Cobots als Paketlösung“ sind das mittelfristige Ziel: „Wir wollen unser Netzwerk so weit ausbauen, dass die Hardware am Bildschirm online konfiguriert und bestellt, aber regional und lokal geliefert wird.“ Grundsätzlich sollen Interessenten zwei Wege offenstehen: Beratung und



Bild: LinkedIn/Gehrels

Der ehemalige Fanuc- und Midea-Manager Olaf Gehrels unterstützt mit Coboworx Mittelständler beim Cobot-Einsatz: „Wir wollen die KMU dort abholen, wo sie stehen.“

Schulung über Netzwerk Partner, um dann die jeweilige Dienstleistung lokal einzukaufen. Oder Konfiguration und Kauf über die Online-Plattform. Beratung und Verkauf sind grundsätzlich getrennt.

Insofern will Coboworx auch kein Wettbewerber zu etablierten Systemintegratoren und Cobot-Herstellern sein. „Im Gegenteil“, meint Olaf Gehrels, „wir wollen und werden auch mit bekannten Unternehmen Partnerschaften eingehen und zusammenarbeiten.“ ↓

Coboworx GmbH

www.coboworx.com

Das „Rad“ festigt Arme und Beine.

**Wir Ihren Vorsprung
im Wettbewerb.**

Yogaübung „Rad“



MEM MartinMechanic®
TECHNOLOGIE & AUTOMATION

Tel. +49 (0) 74 52 84 66-0
www.MartinMechanic.com

Bearbeitung | Handling | Montage | Prüfung | Robotik